

Commercieel studieadviseur

32 – 40 uur Leusden

Werk aan je eigen ontwikkeling en die van anderen. Jij snapt het belang van persoonlijke groei en je gelooft in een leven lang leren. Werken bij NIVE Opleidingen betekent dat je kritisch en klantgericht bent, een commerciële instelling hebt, maar vooral dat je plezier in en passie voor je werk hebt. Wil jij business controllers, finance professionals en hun organisaties helpen met hun ontwikkeling? Ga dan de uitdaging aan en kom ons team versterken als Commercieel studieadviseur.

Jouw functie

Als Commercieel studieadviseur ben jij een matchmaker in heaven: een échte koppelaar. Wat je namelijk gaat doen is ervoor zorgen dat potentiële deelnemers een opleiding gaan volgen bij NIVE. Deze deelnemers hebben al eerder interesse getoond en dit is voor jou de perfecte aanleiding om de binnenkomende telefoontjes in goede banen te leiden of actief geïnteresseerde deelnemers opbelt: waar ben je precies naar op zoek? Waar liggen je doelen en wat zijn je behoeften? Jij weet als geen ander wat zij zoeken en nodig hebben. Daarom ben jij degene die er voor zorgt dat zij bij de juiste opleiding terechtkomen. Hoe je dit doet? Dat is aan jou! Maar met jouw overtuigingskracht weten zij in ieder geval dat zij bij NIVE aan het juiste adres zijn!

Hoe ziet jouw werkdag eruit?

Natuurlijk is geen enkele werkdag hetzelfde, maar dit is wat jij kan verwachten:

- Jij begint de dag met een lekkere kop koffie en kletst wat met je collega's.
- Na jouw kop koffie wordt er gebeld: iemand wil graag meer weten over één van de opleidingen.
- Jij hebt zojuist een kersverse deelnemer overtuigd om een opleiding te gaan volgen: lekker gewerkt!
- Tijd voor een welverdiende pauze.
- Jij analyseert met een collega de kpi's: liggen we nog op schema? Waar kan ik meer leads vandaan halen. Afstemming met Marketing
- Nu bel je een uurtje outbound met dezelfde insteek: welke opleiding gaat het worden? Sales, sales, sales!
- De dag zit er alweer op en jij kan met een voldaan gevoel naar huis.

Daarnaast organiseer je ongeveer 12 keer per jaar in de avond een informatiebijeenkomst voor geïnteresseerden in één van onze opleidingen. Op termijn willen we ook dat je proactief naar buiten gaat om organisaties te bezoeken om hun werknemers te interesseren voor een opleiding bij NIVE.

Waar kom jij te werken?

NIVE is een opleidingsinstituut dat zich richt op de ontwikkeling van financiële professionals. Het aanbod in opleidingen en cursussen is dan ook gericht op deze doelgroep. Met andere woorden; op maat gemaakt voor hun. Aan gezelligheid op kantoor is ook geen gebrek door de informele sfeer die hier hangt. Samen met andere collega's zorg jij ervoor dat nieuwe deelnemers kiezen voor een opleiding bij NIVE! Samen met 7 andere bedrijven is NIVE een onderdeel van Freia, een groep van opleidings- en trainingsbureaus (www.freia.nl) waar in totaal 150 professionals werken.

Herken jij jezelf hierin?

Naast het feit dat jij flinke overtuigingskracht hebt, beschik jij ook over het volgende:

- Een afgeronde hbo-opleiding;
- Ben je communicatief vaardig;
- Heb je commerciële ervaring;
- Zou het erg fijn zijn wanneer je ervaring hebt met Salesforce;
- Ben je 32-40 uur per week beschikbaar.

Wat bieden wij?

Een afwisselende functie, waarin veel ruimte is voor eigen aanpak en invulling in een organisatie met korte lijnen en een informele werksfeer. NIVE Opleidingen biedt een prachtige werkomgeving in Leusden, Buitenplaats de Heiligenberg (<http://deheiligenberg.nl>). Wij bieden een uitstekend arbeidsvoorwaardenpakket dat in lijn is met het niveau van de functie met o.a. opleidingen/trainingen en 30 vakantiedagen per jaar. Je krijgt de kans op een persoonlijke, authentieke manier je talent verder te ontwikkelen en uit te bouwen.

Durf jij het aan?

Herken je jezelf in het bovenstaande profiel? Stuur dan een korte motivatie en je CV per e-mail naar: hr@niveopleidingen.nl, ter attentie van Sanne Dallinga (HR Adviseur). Heb je vragen? Neem contact op met de afdeling HR op 050-316 2553 of via hr@niveopleidingen.nl.